Cronograma de Actividades
Fase: Planeación
Actividad de Proyecto / Actividad de Aprendizaje 6
Tecnología Virtual Negociación Internacional

Actividad de Proyecto / Aprendizaje	Resultado de Aprendizaje alcanzar	Material de la Actividad	Tipo de Evidencia	Instructor Responsable	Tiempos y forma de entrega	
					Forma de Entrega	Fecha Inicio/ Entrega
Actividad de proyecto 6: Determinar las normas de negociación internacional, de acuerdo a requisitos comerciales y legales vigentes. Actividad de aprendizaje 6: Definir el término de negociación y la documentación legal para iniciar el proceso de negociación internacional.	Revisar que el certificado de constitución y gerencia cumple con los requisitos comerciales y legales, evaluando los antecedentes comerciales certificados para la selección del proveedor, teniendo en cuenta las referencias comerciales solicitadas determinando que los productos cumplan con los requisitos sanitarios, fitosanitarios, ambientales y de calidad, de acuerdo con las normas legales vigentes para la selección de proveedores exigidos por la empresa.	Material de estudio – Términos de negociación y documentación. Materiales complementarios.	Evidencia 1: Ejercicio práctico “Requisitos comerciales”.	María Pulido	Consultar el material de estudio y desarrollar el ejercicio propuesto.	07/03/2022 03/04/2022
	Analizar los términos de negociación internacional dependiendo de las cláusulas establecidas por la Cámara de Comercio Internacional, los términos contractuales acordados por el comprador y vendedor, analizando los fletes, seguros y servicios portuarios y aduaneros de acuerdo con las normas legales nacionales e internacionales con base en las políticas y necesidades de la organización.	Material de estudio – Términos de negociación y documentación. Materiales complementarios.	Evidencia 3: Taller “El mejor Incoterm.	Edwin Hincapié	Consultar el material de estudio y desarrollar el taller propuesto.	07/03/2022 03/04/2022
	Analizar la documentación presentada y requerida por los posibles proveedores y clientes para las importaciones y exportaciones, evaluada de acuerdo con las normas legales vigentes verificando que los documentos requeridos se ajusten a las normas legales nacionales e internacionales vigentes y a los procesos y requisitos exigidos por la empresa.	Material de estudio – Términos de negociación y documentación. Materiales complementarios.	Evidencia 4: Historieta “Documento correcto, momento oportuno”.	Edwin Hincapié	Consultar el material de estudio y desarrollar la historieta propuesta.	07/03/2022 03/04/2022
	Definir las rutas según los canales de distribución, las fábricas y clientes de acuerdo a las normas de transporte nacional e internacional, para importaciones y exportaciones teniendo en cuenta los incoterms, según la ruta y modo de transporte utilizado en las importaciones y exportaciones de acuerdo con las normas legales nacionales e internacionales ajustadas a las necesidades de la organización.	Material de estudio – Términos de negociación y documentación. Materiales complementarios.	Evidencia 6: Simulador de costos DFI.	María Pulido	Consultar el material de estudio y siga las indicaciones dadas en la evidencia.	07/03/2022 03/04/2022